

Verkaufsmonitor

Produktinformation



Das Add-On für die Verkaufsübersicht mit SAP

Geringe Auftrags-Durchlaufzeiten, ein hoher Servicegrad, sowie die Möglichkeit, zeitnah und aktuell Auskunft über den Status der Vorgänge geben zu können, helfen dabei die Kundenzufriedenheit zu erhöhen. Der Verkaufsmonitor ist hierfür ein hervorragendes Werkzeug. Ihre Vertriebsmitarbeiter können schnell reagieren und die Durchlaufzeit entlang der Belegkette verkürzen, wenn sie auf einen Blick jeden unvollständigen Auftrag, jede gesperrte oder rückständige Position und jede offene Faktura auf einen Blick sehen.

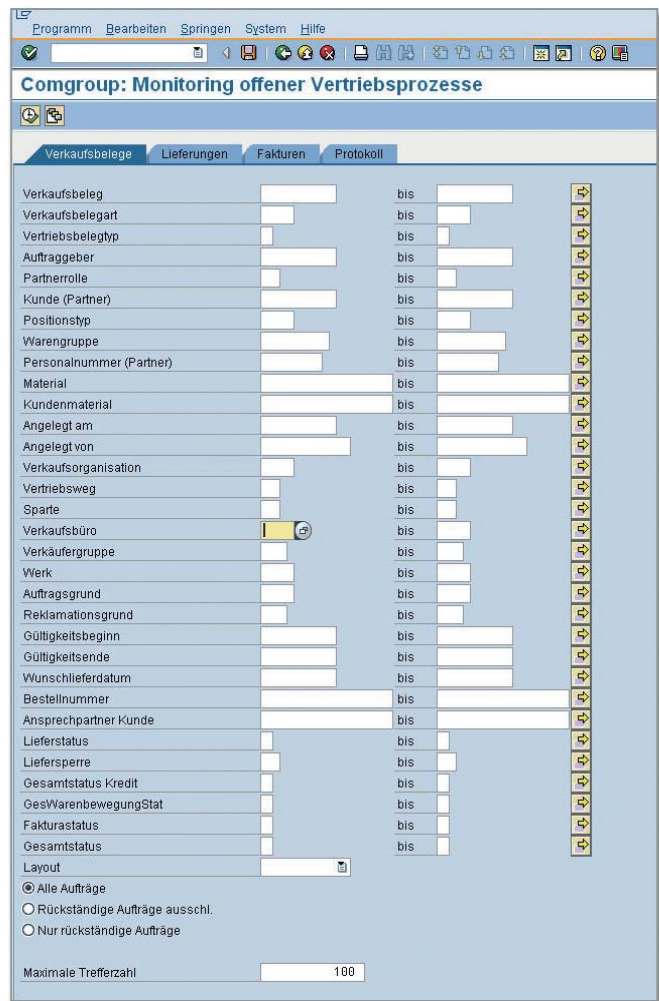
Die Anwendung

Der Verkaufsmonitor dient der umfangreichen Selektion und Nachverfolgung aller offenen Vorgänge wie Angebote, Aufträge, Lieferungen und Fakturen.

Die ausgewählten Belege werden für den Bearbeiter übersichtlich und flexibel anpassbar dargestellt. Es ist möglich in verschiedene Ansichten zu wechseln. Zur Auswahl stehen dabei unter anderem der Belegfluss und die Transaktionen zur Anzeige und Pflege. Auch eine ausführlichere Selektion von Lieferungen zum Auftrag, Belegpositionen und Kundendaten ist von dieser Ebene aus möglich. Aus der Übersicht der Einzelpositionen können Sie zur Anzeige preisfindungsrelevanter Informationen wechseln.

Ihr messbarer Erfolg

- ✓ Weniger Aufwand bei der Überwachung aller offenen Vorgänge für Vertrieb und Controlling durch eine zentrale Transaktion
- ✓ Selektion über alle Arten von Belegen
- ✓ Kritische Fälle werden systematisch gefunden
- ✓ Die Qualitätssicherung wird gewährleistet
- ✓ Die Durchlaufzeiten werden verkürzt
- ✓ Steigert die Produktivität



Der Verkaufsmonitor dient der umfangreichen Selektion und Nachverfolgung aller offenen Vorgänge.

Eine höhere Produktivität ergibt sich mit:

- ▶ die gezielte Analyse des Status von Belegen und Prozessen
- ▶ ein schnelles Auffinden von gesperrten, fehlerhaften und unvollständigen Belegen
- ▶ die stetige Information des Vertriebsmitarbeiters über alle offenen Vorgänge
- ▶ die Möglichkeit, negative Entwicklungen frühzeitig zu erkennen und entsprechende Gegenmaßnahmen zu ergreifen

Add-On Standards

Der Verkaufsmonitor ist ein klassisches Add-On das entweder in bereits bestehende R/3-Installationen integriert werden kann bzw. im Zuge einer Neuinstallation implementiert wird. Die Add-Ons sind auf dem Release-Stand ECC 6.0. Durch die Programmierung dieses Tools sind selbstverständlich alle Anpassungs- und Sortierfunktionalitäten der Standardsoftware vorhanden. Die Ausgabe oder das Exportieren in Tabellenkalkulationsprogramme und die Releasefähigkeit ist gewährleistet.